

EL REPRESENTANTE COMERCIAL O ASESOR TÉCNICO EN SERVICIOS PARA LA IMAGEN PERSONAL



SKU: CT0072

Horas: 10

CONTENIDO

1. Características, funciones, actitudes y conocimientos.
2. Cualidades que debe reunir un buen vendedor /asesor técnico.
3. Las relaciones con los clientes.
4. Características esenciales de los productos y/o servicios que debe conocer un representante.